

Jak na fundraising

Anotace programu:

Účastníci programu se namotivují ke startu rozvoje dárcovství a také k rozvoji vztahů s dárci. Rozjet dárcovství totiž není žádná věda! Potřebujete koupit nové vybavení, pořídit pozemek, nebo zaplatit drahý kurz? Přizvěte k tomu své okolí a řekněte si o podporu. Ukážeme si, jak to udělat a hned si to společně i vyzkoušíme. Odnese si plán, jak získat fanoušky = finanční prostředky pro vaši skvělou skautskou věc.

Forma provedení:

prezenčně

Cílová skupina:

hospodáři, zpravodajové, činovníci a všichni, kdo mají chuť jít s budoucím dárcem na čaj

Předpokládaná časová dotace programu:

2,5 hodiny

Počet účastníků programu:

10 - 20 osob

Kolik týdnů/měsíců dopředu je min. potřeba na rezervaci programu:

6 týdnů

Potřebné materiálně-technické zabezpečení k zajištění od organizátora:

flipchart, dataprojektor a plátno, wifi